

<http://www.vandteren.com>

50,000 commissione EUR! !

Non vi è alcun trucco. Chiedo a quei giorni e le notti in giro con gli occhi su monitor di computer. Chiedo ai tanti, vale a dire coloro che hanno abbastanza soldi per tutto ciò che vogliono. Sì, la mia terra, voglio vendere, affittare per la quale offerta è troppo bassa, e io sono troppo lontano da questa terra, a me personalmente occupare e di utilizzare il terreno per il suo vero valore.

Questa terra è più preziosa di una terra semplice agricola per i seguenti motivi:

- È più o meno di forma rettangolare
- L'orientamento è, più i lati del rettangolo, il nord e il sud e quella inferiore della direzione est-ovest
- Lato sud e lato est sono strade asfaltate
- Nord lato, le frontiere terrestri con i seguenti obiettivi: trasformatore stazione elettrica di 110 kV - 0,4 KV, impianto di trattamento delle acque (acqua potabile ai comuni limitrofi), stazione di pompaggio e nipoti, la non potabile proviene dal Danubio e per l'irrigazione e l'uso cui l'acqua potabile non è necessario
- 500 metri di terreno per l'atterraggio-rail incacare
- 1000 metri è di gasdotti di gas naturale
- Sul lato orientale, la terra confinante con l'ex IAS Ivanesti uffici ed edifici, che contengono molto ben conservati edifici, capannoni, officine unisce e trattori
- Il terreno è situato a 76 km da Bucarest, se questa strada attraverso la Strada Nazionale di Bucarest-Costanza, Bucarest e 89 km, se l'autostrada Sole attraverso questa strada.
- La terra si trova tra i villaggi e Dragalina Dragos Voda
- Il terreno è situato a 6 km dal casello autostradale ai comuni e Slobozia, Calarasi, all'incrocio chiamato Drajna

La terra non è in discussione, né la pressione fiscale su di essa.

Voglio che questo sito per raccogliere la somma di 600.000 euro. Questo è il 22 600 euro / ettaro. spese notarili (tutto) il cliente paga. Di questo denaro, 50.000 è la tassa per te, la persona o azienda che cercherà di avere quei soldi, e questa è la mia paga.

Lo so, è un lavoro difficile, se è stato facile, non vi daranno alcuna commissione.

Lei ha dovuto chiarire la macchina del cliente e Trabant e BMW, ma hanno prezzi diversi, e di piante infestanti e Pur Sang è il cavallo arabo è tutti i cavalli, ma hanno prezzi diversi.

Lei ha dovuto chiarire il cliente, è il momento di Bucarest, dove il deposito affitto coperto neizotermice è tra 10-24 euro / mq / mese.

Hai bisogno di chiarire il cliente come se fossero vicini alla stazione di trasformatori ci può anche costruire un impianto è abbastanza elettricità e la questione delle parti di energia.

TU, il cliente deve chiarisce che la terra è al di fuori del villaggio, non ci può essere un interesse comune per la costruzione urbana e quindi ogni consiglio è dato senza probleme. Daca è se posso impegnare per ottenere anche notare la costruzione.

È necessario chiarire il client come Baragan è una zona priva di acqua, una fontana a 10 km, e non c'è due fonti d'acqua, una potabile, e altri nipoti, che è automaticamente un prezzo diverso. Vi rendete conto di quanto una fattoria gli animali d'acqua ha bisogno? Uno è quello di consumare acqua e altra acqua per cosume nipoti.

È necessario chiarire l'area client del genere, le persone hanno dato fuoco alla paglia, non alzarle, e quanti non ci possono essere di paglia?

È necessario chiarire il cliente che ha due comuni vicini, e Dragalina Dragos Voda, 6 e 8 km da dove si può scegliere di lavoro.

È necessario chiarire il cliente come l'area è piccola proprietari, e dopo lo installa, si possono acquistare a prezzi inferiori a terra, ma necessario per rendere una testa di ponte. Se si fanno affari con me, posso impiegare lo contribuire ad aumentare la superficie.

Dovresti spiega il cliente, la terra è più costoso di semplice terreno agricolo che è auspicabile e opportuna.

È necessario chiarire il cliente come se lui non avrebbe queste utilità, la terra sarebbe costata come in qualsiasi terreno agricolo.

Per il vostro impegno, il vostro lavoro, per la tua convigere forza, per questo si paga 50.000 euro.

Si trova il cliente, e poi andare al Notaio che vuoi e fare quello che vuoi e contract work how your notaio ha detto, I just sign, dopo quella in seguito alla vendita, io me e te smettere di 550 000 50 000 euro.

Non necessariamente vogliono conoscere il cliente, posso definirmi il notaio. Se volete guardare il terreno diventa estremamente facile, dirigendo per telefono, o se hai bisogno di una guida in grado di parlare con un mio zio e si unisce a voi, ma è abbastanza semplice e di mettere piede a terra.

So che è una sfida difficile. Coloro che hanno fallito, mi ha detto che il prezzo è più alto, ma le opportunità sono più e le utility.

Desidero incoraggiare voi e vi dico certo sapere qualcosa, ma potrebbe trascurare questo aspetto: tutti sanno di vendere una cipolla, pomodoro e un ki, ma immaginate una di quelle persone che cercano di Ferari o vendere una Porsche, o immaginare che la persona che vende patate nel mercato, che vi invita a comprare uno yacht. Ma su tutti, più imaginaza il venditore a pagare una Ferari come uno che vende in bundle cipolle verdi o patate.

E 'difficile ma non impossibile. Questa commissione dispone di 50.000 euro, perché sono consapevoli, questa sfida determinerà fare per fare alcuni sforzi.

Sono d'accordo di non aumentare il prezzo. Entrambi: 600 000, di cui 50 000 550 000 te e me.

Vi auguriamo successo!

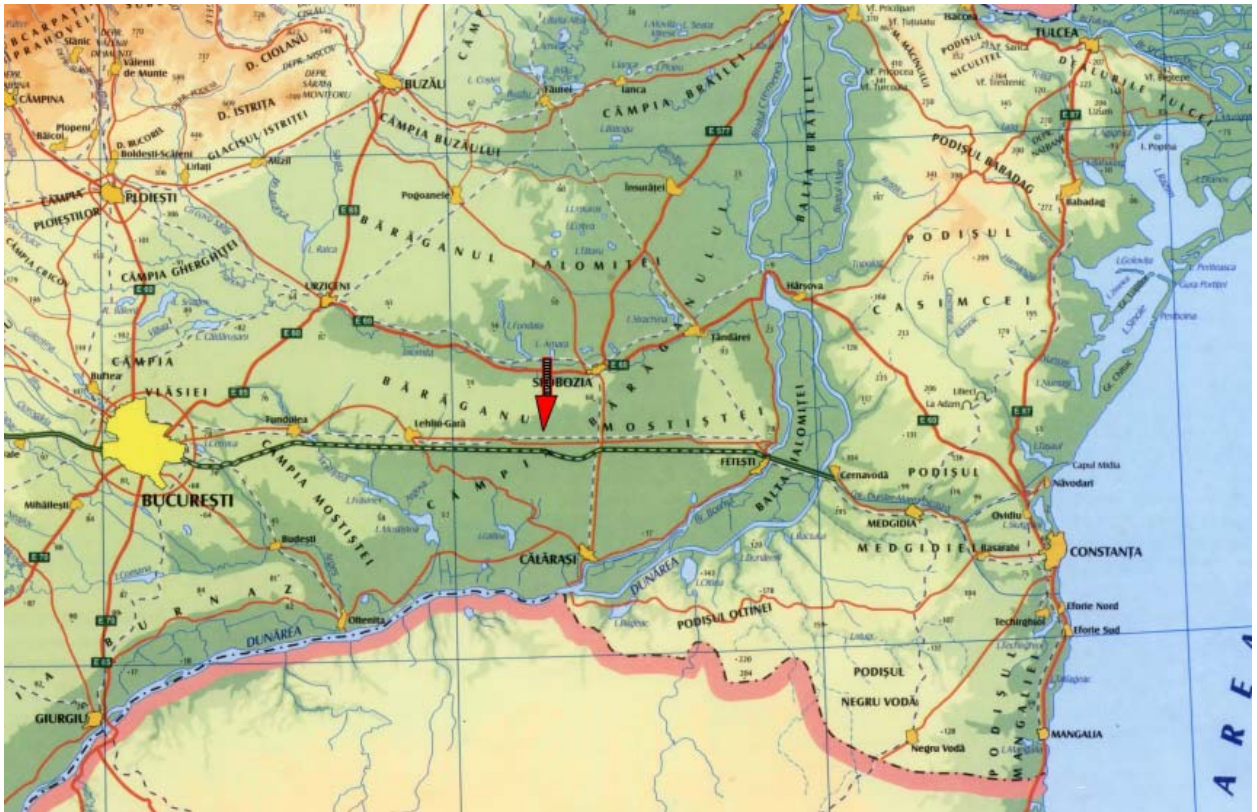
Marian Maruntelu Engineer

- Tel: 0763-651-225

- E-mail: maruntelu_marian@yahoo.com

- Web: www.vandteren.com

Localization:



Land area:

