

<http://www.vandteren.com>

## 50.000 euros de comisión! !

No hay truco. Les pido a aquellos días y noches salir con los ojos en los monitores de ordenador. Pido a los muchos, a saber, los que tienen dinero suficiente para todo lo que quieren. Sí, mi tierra, quiero vender, arrendar para los que me ofrecen es demasiado bajo, y estoy muy lejos de esta tierra, para mí personalmente ocupar y utilizar la tierra a su verdadero valor.

Esta tierra es más valioso que una simple tierra agrícola por las siguientes razones:

- ¿Es más o menos rectangular en forma
- La orientación es, a los lados de alta del rectángulo, en el norte y el sur y el lado inferior de la dirección Este-Oeste
- Lado sur y el este están las carreteras asfaltate
- En el lado norte, las fronteras terrestres con los siguientes objetivos: El poder de transformación de la estación de 110 KV - 0,4 KV, planta de tratamiento de agua (agua potable a los municipios vecinos) estación de bombeo de agua y nietos , la no potable proviene del Danubio y se dedica a la agricultura y el uso de riego donde el agua potable no es necesario
- 500 metros de terreno para el aterrizaje incacare-rail
- 1000 metros es gasoducto de gas natural
- En el lado este, las tierras que bordean la antigua NIC Ivanesti oficinas y edificios, que contienen muy bien conservados edificios, almacenes, talleres de reparación de tractores cosechadoras y
- El terreno está situado 76 km de Bucarest si toman este camino en la Carretera Nacional Bucarest-Constanta, Bucarest y km 89, si la Autopista del Sol a través de este viaje.
- El terreno está ubicado entre las ciudades y Dragos Voda Dragalina
- El terreno está situado a 6 km de salida de la autopista a los municipios y Slobozia, Calarasi, en el cruce llamado Drajna

La tierra no está en controversia, ni tiene la presión fiscal sobre el mismo.

Quiero que este lugar a recoger la suma de 600.000 euros. Es decir 22 600 euros por hectárea. Gastos notariales (todo) el cliente paga. De este dinero, 50.000 es el costo para usted, la persona o empresa que tratará de tener ese dinero, y eso es mi sueldo.

Lo sé, es una tarea difícil, si fuera fácil, no le otorga ninguna comisión.

Había que aclarar el coche del cliente y Trabant y BMW, pero tienen diferentes precios, y de malas hierbas y Pur Sang es el caballo árabe es todos los caballos, pero tienen precios diferentes.

Había que aclarar el cliente, es el momento de Bucarest, donde el depósito de pago de alojamiento es de entre 10-24 neizotermice euros / metro cuadrado / mes.

Hay que aclarar al cliente como si tienen poder de transformación de la estación de vecinos, incluso puede construir una fábrica, tiene suficiente energía eléctrica y la cuestión de la cuota de energía.

USTED, el cliente debe aclarar que la tierra es del pueblo, no puede haber un

interés común para la construcción urbana y por lo que cualquier consejo es dado sin problema. Dada es si puede comprometerse a conseguir siquiera se da cuenta de la construcción.

Hay que aclarar al cliente, como una zona de libre Baragan de agua, una fuente a 10 km, y aquí hay dos fuentes de agua, una bebida, y otros nietos, lo que automáticamente tiene un precio diferente. ¿Sabes de qué cantidad de agua debe animales de granja? Una de ellas es a consumir agua y el agua a otros consume nietos.

Hay que aclarar que el cliente ya que esta zona, la gente prendió fuego a la basura, no criarlos, y muchos no pueden ser hechas de paja?

Hay que aclarar cliente común, que tiene dos cercanos, Dragos Voda y Dragalina, 6 y 8 km de donde se puede elegir el trabajo.

Hay que aclarar el cliente como en la zona son pequeños propietarios, y después de instalado, pueden comprar a precios más bajos de la tierra, pero necesario para establecer una cabeza de puente. Si usted hace negocios conmigo, puede comprometerse a ayudar a aumentar la superficie.

Usted debe, explica el cliente, la tierra es más cara que la de tierra para la agricultura que es útil y conveniente.

Hay que aclarar el cliente como si no hubiera estas utilidades, la tierra costaría como en los terrenos agrícolas.

Por su esfuerzo, su trabajo, para su convigere fuerza, para que pague 50.000 euros.

Usted encontrará el cliente, y luego ir al notario que desee y hacer lo que quieras del contrato de trabajo y cómo su notario, dijo, acabo de firmar, después de que, tras la venta, yo era yo y usted deja 550 000 50 000 euros.

No necesariamente quiere saber el cliente, puedo llamarme un notario público. Si desea ver el terreno es extremadamente fácil, que le dirige por teléfono, o si necesita un guía puede hablar con un tío mío y le acompaña, pero es bastante simple y poner los pies en la tierra.

Sé que es un reto duro. Los que no, me dijo que el precio es grande, pero los servicios públicos y las oportunidades son muchas.

Y quiero animaros a contar algo que seguramente sabe, pero podría descuidar este aspecto: todo el mundo sabe que vender un paquete de cebollas, tomates y un ki, pero imagina una de esas personas que tratan de Ferrari o venta de un Porsche, o imaginar que la persona que vende papas en el mercado, que le invita a comprar un yate. .... Pero sobre todo, imaginaza más que usted paga a un vendedor de Ferrari como el que vende paquetes de cebollas verdes o patatas.

Es difícil, pero no imposible. Esta comisión ofrece 50.000 euros, porque son conscientes, a este reto será determinar que hacer para hacer un esfuerzo considerable.

Estoy de acuerdo en no aumentar su precio. Ambos: 600 000, de los cuales 50 000 550 000 tú y yo.

Deseo mucho éxito!

Marian Ingeniero Maruntelu

- Tel: 0763-651-225
- E-mail: maruntelu\_marian@yahoo.com
- Web: www.vandteren.com

**Localization:**



**Land area:**

