

<http://www.vandteren.com>

50.000 EUR Provision! !

Es gibt keinen Trick. Ich bitte diejenigen Tage und Nächte Hanging Out mit den Augen auf dem Computerbildschirm. Ich frage die vielen, nämlich diejenigen, die genug Geld haben für alles, was sie wollen. Yeah, mein Land, ich will verkaufen, zu verpachten, für die ich anbieten zu niedrig ist, und ich bin zu weit von diesem Land, um mich persönlich zu nehmen und das Land auf seinen wahren Wert zu verwenden.

Dieses Land ist wertvoller als ein einfaches Ackerland aus diesen Gründen:

- Geprägt wird etwa rechteckigen
- Die Orientierung ist, hohe Seiten des Rechtecks, im Norden und Süden und unteren Seiten des Ost-West-Richtung
- Südseite und Ostseite sind die Straßen astfaltate
- Nordseite, den Landgrenzen mit folgenden Zielen: Umspannwerk von 110 kV - 0,4 kV, Kläranlage (Trinkwasser zu benachbarten Gemeinden), Wasser-Pumpstation und Enkelkinder, die Nicht-Trinkwasser kommt aus der Donau und ist für die landwirtschaftliche Bewässerung und verwenden, wo Trinkwasser nicht notwendig ist
- 500 Meter von Land für die Anlandung-Schiene incacare
- 1000 Meter Erdgasleitung
- Auf der Ostseite grenzt das Land der ehemaligen IAS Ivanesti Büros und Gebäuden, die sehr gut erhaltenen Gebäuden enthalten, Hallen, Werkstätten vereint und Traktoren
- Das Grundstück ist 76 km von Bukarest entfernt, wenn dieser Weg durch die National Road Bukarest-Constanta, Bukarest und 89 km, wenn die Sonne Highway durch diese Reise.
- Das Land liegt zwischen den Dörfern und Dragalina Dragos Voda
- Das Grundstück ist 6 km von der Autobahnausfahrt entfernt, die Gemeinden und Slobozia, Calarasi, an der Kreuzung genannt Drajna

Das Land ist nicht im Streit, noch hat die steuerliche Belastung auf sie.

Ich möchte diese Seite auf die Summe von 600.000 Euro zu sammeln. Das ist 22 600 EUR / ha. Notarkosten (alle) bezahlt der Kunde. Von diesem Geld, das Honorar von 50,000 für Sie, die Person oder Firma, die darauf abzielen, dass das Geld haben werden, und das ist mein Lohn.

Ich weiß, ist eine schwierige Aufgabe, wenn es leicht war, Ihnen keine Provision.

Man musste Client erklärt, dass das Auto und ist Trabi und BMW, aber unterschiedliche Preise, und Unkraut-und Pur Sang ist das arabische Pferd ist für alle Pferde, haben aber unterschiedliche Preise.

Sie hatte zur Klärung der Client, ist es an der Zeit, Bukarest, wo die Mietkaution neizotermice fallen zwischen 10 bis 24 Euro / Quadratmeter / Monat.

Sie haben zur Klärung des Kunden, als ob sie Umspannwerk Nachbarn haben, es kann sogar eine Fabrik zu bauen, hat genügend Elektrizität und die Frage der Energie-Aktie.

Ihnen, dem Kunden sollte klar bis sich diese Flächen außerhalb des Dorfes, kann es keine gemeinsame Interesse für städtische Gebäude und so, ohne irgendwelche

Ratschläge probleme. Daca gegeben ist, wo ich kann immer einmal bemerken, den Bau zu begehen.

Sie haben zur Klärung der Client als Baragan ist ein Gebiet ohne Wasser, ein Brunnen in 10 km und hat zwei Quellen Wasser hier, ein Trink-und anderen Enkelkinder, die automatisch einen anderen Preis. Sie wissen, wie viel Wasser für die Tiere auf dem Bauernhof? Eine besteht darin, Wasser und anderen Wasser zu konsumieren, um Enkelkinder cosume.

Sie müssen klar, bis dieser Bereich als Kunden, Menschen in Brand gesetzt Stroh, nicht erhöhen, und wie viele es kann kein Stroh werden?

Sie haben klare, gemeinsame Kunden, dass zwei in der Nähe, Dragos Voda und Dragalina, 6 und 8 km und kann von dort Arbeit zu wählen hat.

Sie haben zu klären, wie der Kunde in der Gegend sind kleine Eigentümer, und nachdem sie, sie können zu niedrigeren Preisen als Land zu kaufen installiert, aber notwendig, um einen Brückenkopf zu machen. Wenn Sie geschäftlich mit mir zu tun, kann ich Ihnen helfen, sich verpflichten, an die Oberfläche steigen.

Sie sollten es den Kunden erklärt, das Land ist teurer als einfache landwirtschaftliche Flächen, die sinnvoll und angemessen ist.

Sie haben zur Klärung des Kunden, wie man es von diesen Programmen, würde das Land kosten wie in jedem landwirtschaftlichen Flächen.

Für Ihre Bemühungen, Ihre Arbeit, für Ihre Stärke convigere, dass Sie für 50.000 € zu zahlen.

Sie finden den Client und dann gehen Sie zum Notar Ihnen gefällt und was Sie wollen und Kooperationsabkommen als Notar sage dir, ich nur unterschreiben, nachdem Sie dieses Verkaufs ich mich und Sie stoppen 50,000 € 550,000.

Nicht unbedingt möchte der Kunde wissen, kann ich nenne mich der Notar. Wenn Sie möchten, auf den Boden wird es extrem einfach zu sehen, leitet Sie per Telefon, oder wenn Sie einen Leitfaden kann bei einem Onkel von mir sprechen und begleitet Sie brauchen, aber es ist einfach genug und einen Fuß an Land.

Ich weiß, es ist eine schwierige Herausforderung. Wer versagt, hat mir gesagt, dass der Preis hoch ist, aber Versorgungsunternehmen und Möglichkeiten sind viele.

Ich möchte euch ermutigen und sagen etwas, das sicherlich wissen, aber vielleicht Vernachlässigung dieses Aspekts: Jeder weiß, um ein Bündel von Zwiebeln, Tomaten und eine ki zu verkaufen, aber vorstellen, einer jener Menschen, die versuchen Ferari oder Verkauf eines Porsche oder sich vorstellen, dass die Person, die Kartoffeln auf dem Markt verkauft, dass Sie eine Yacht zu kaufen einlädt. Aber über allem, in imaginaza Sie als Verkäufer von Ferari wie man die Bündel von grünen Zwiebeln oder Kartoffeln verkauft bezahlen.

Es ist schwierig aber nicht unmöglich. Diese Kommission bietet 50.000 Euro, weil sie sich bewusst sind, diese Herausforderung zu bestimmen, zu tun, um einige Anstrengungen unternehmen.

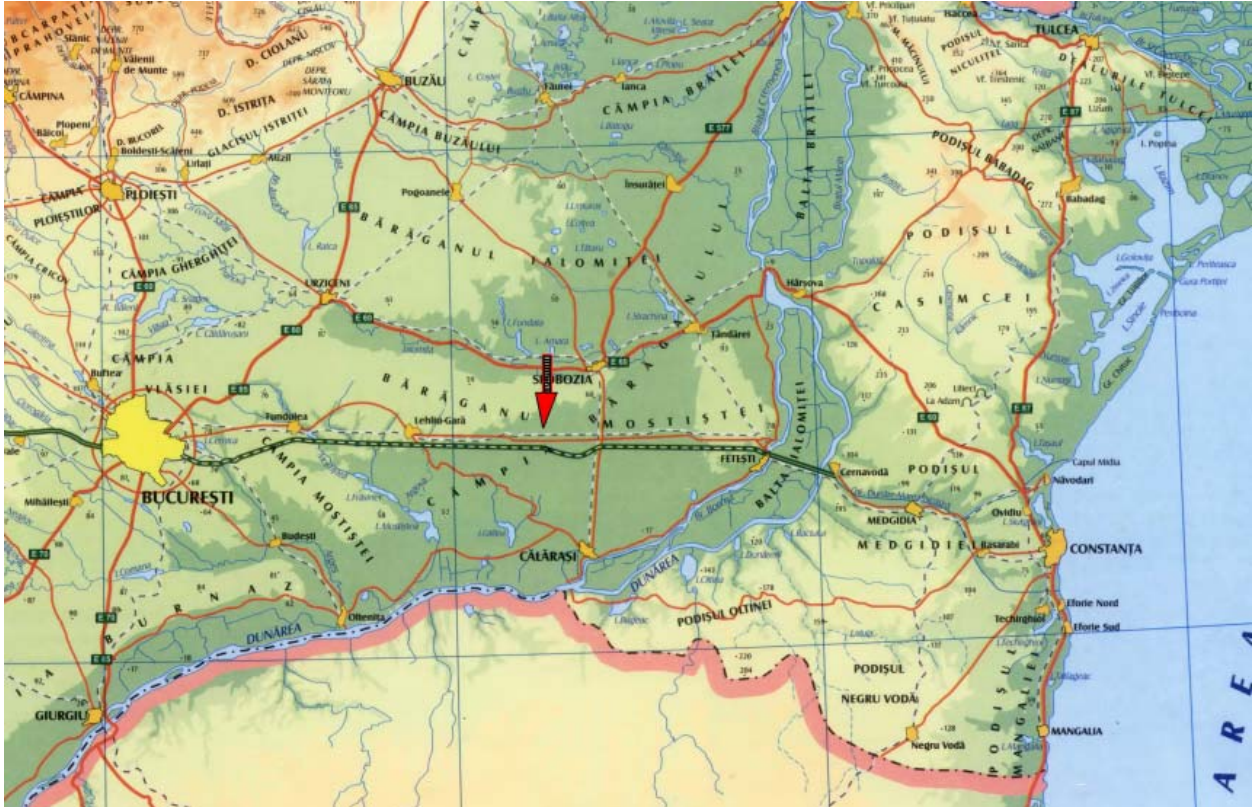
Ich stimme NICHT zu Ihrem Preis zu erhöhen. Beide: 600 000, davon 50 000 550 000 du und ich.

Wünschen Ihnen viel Erfolg!

Marian Maruntelu Engineer

- Tel: 0763-651-225
- E-Mail: maruntelu_marian@yahoo.com
- Web: www.vandteren.com

Localization:



Land area:

